

Vertriebsmitarbeiter (m/w) [im Innendienst Schwerpunkt]

Seit unserer Gründung 2004 hat sich TLN Trade Company GmbH zu einem der größten Lieferanten für USB Sticks, Powerbanks und andere Werbemittel Deutschlands entwickelt. Heute betreuen wir mit über 20 Mitarbeitern mehr als 10.000 Kunden in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Unser gemeinsamer Erfolg basiert auf Service, Innovation und Qualität, kann aber auch nur mit einem Team bestehen, welches sich durch gute Führungsstruktur, modernes Betriebsklima und Zusammenhalt auszeichnet.

In unserem Mainzer Büro arbeiten erfahrene Mitarbeiter zusammen mit engagierten Neueinsteigern. Technik, Qualität, Vertrieb, Marketing – wir wollen überall neue Maßstäbe in der europäischen Werbeartikelbranche setzen. Für dieses Ziel werden einflussreiche Persönlichkeiten gesucht, die aktiv bei uns mitwirken möchten. Neugierig geworden? Wir freuen uns auf interessante Bewerbungen!

 www.tln-werbemittel.de/karriere/

 bewerbung@tln.eu

Aufgabenbereiche

- Sie realisieren die Umsatz- und Vertriebsziele
- Sie erzielen selbstständig Anfragen, erstellen Verkaufsangebote und verhandeln Verträge
- Sie betreuen Ihre Bestandskunden am Telefon und vor Ort

HIER

**HAST
DU**

**DEINEN
PLATZ**

Hierfür steht unser Team

- ✓ Attraktives Vergütungspaket, welches sich an Ihrem Erfolg orientiert
- ✓ Moderne IT
- ✓ Flache Hierarchien
- ✓ An Ihre Stärken angepasste, individuelle Kampagnen
- ✓ Die Möglichkeit, ein erfolgreiches Unternehmen mit auszubauen
- ✓ Regelmäßiges Feedback
- ✓ Berücksichtigung persönlicher Situation

- Sie beobachten aktuelle Markttrends und behalten die Wettbewerber im Blick
- Sie erweitern kontinuierlich Ihren Kundenstamm
- Sie berichten direkt an den Vertriebsleiter